

Grupo INSA, es un clúster Manisero de capital argentino de índole familiar dedicada desde hace más de 50 años a la actividad, siendo compuesta por tres empresas:

- AGRI FOOD S.A. dedicada a la ACTIVIDAD AGRICOLA,
- INDELMA S.A. dedicada a la INDUSTRIALIZACION ,venta en mercado interno y Externo
- INSA COMERCIO EXTERIOR S.A. dedicada a la EXPORTACION.

El Grupo se desarrolla en la principal área manisera de Argentina, al sur de la Provincia de Córdoba, contratando a más de 300 empleados de manera directa que viven y desarrollan su vida profesional, contratación de terceros, volcando sus inversiones en infraestructura, inmuebles, movimiento de camiones, consumos de productos varios, impulsando el desarrollo económico de toda la zona de influencia.

Desde hace más de dos años en busca de una mayor planificación y control se ha conformado un directorio de cuatro miembros. El Gerente Comercial e Industrial (Socio), Sr. Gustavo Molineri, el Gerente de Producción Primaria (Socio), Sr. Javier Molineri, el Gerente Administrativo (Socio) Sra. Claudia Molineri y el Gerente de Gestión, Sr. Ariel Tardivo. En una reunión semanal plasman el rumbo de la empresa, los desvíos, ejecutan la toma de decisiones, las futuras inversiones, proyectos nuevos y demás temas de importancia. Los Directores son personas comprometidas con el sector y la región de donde son oriundos y con un fuerte espíritu emprendedor, apuestan al crecimiento constante y sostenido a través del tiempo, por eso a lo largo de su vida empresarial no retiraron dividendos y los resultados de los consecutivos ejercicios económicos se han reinvertido en el desarrollo del negocio. Esto está fundamentado en la excelente posición que tiene el sector agroalimentario en el mundo, donde el incremento de la demanda de alimentos es cada vez más fuerte y los mismos quieren estar fuertemente posicionado en el sector.

La facturación alcanzada en el año 2012 es de aproximadamente USD 100.000.000,00, correspondiente a un volumen de exportación de maní confitería de 22.000,00 TN, exportando a más de 60 países. Un volumen de 10.000 ton de soja, 10.000,00 de maíz, 2.000,00 de pisingallo, 1.000,00 de algodón. Industrialmente se presta un servicio de fason a terceros procesando mercadería de sus socios estratégicos (las 5 estancias más grandes de la región). A su vez, en este año la empresa ha llevado adelante una política muy agresiva en la captación de mercadería saliendo al mercado a comprar materia prima aumentando así más de un 40% el volumen de compra en el mercado interno procesándola en nuestra planta y comercializando el resultado por los canales de comercialización habituales del grupo.

La proyección de facturación del Grupo para el 2013 es levemente superior al del año anterior rondando los u\$d 107.000.000,00 manteniendo el volumen de toneladas de todos los productos.

Los productos de Grupo INSA son sometidos a exhaustivos controles garantizados por la aplicación de las Normas ISO 9001:2000, sistema HACCP, Buenas Prácticas Agrícolas (BPA), de Manufactura (BPM) e implementación del Sistema Integral de Trazabilidad, BRC (British Retail Consortium), herramientas imprescindibles en la producción de alimentos inocuos y con altos niveles de calidad.

Para alcanzar estos volúmenes cuenta con tecnología de punta en todos sus procesos, desde la siembra, con 100% de maquinarias propias, una planta de producción industrial con capacidad de procesamiento de 60.000,00 TN caja, nave de almacenamiento de frío con capacidad de 10.000,00 TN maní grano y otras celdas de acopio con capacidad de almacenamiento de 55.000,00 TN maní caja entre lo que se destaca.

Si hacemos un análisis a largo plazo podemos decir que los precios han estado en constante incremento en los últimos años dado que la oferta de maníes de alta calidad no alcanza para abastecer a la creciente demanda. En este escenario Argentina se posiciona como primer exportador mundial de maní, seguido por USA y siendo el tercer exportador China, que está pasando de ser exportador a ser un fuerte importador de maní, dado esto por el importante consumo interno de aceite de maní, comidas variadas y maníes para industria de golosinas y snacks.

Se estima que en el año 2030 va existir un déficit alimentario que rondaría entre el 25% y el 30%, siendo los países que pueden cubrir esto: Argentina, Brasil, E.E.U.U., África y la India, ya que cuentan con los recursos más importantes como R.R.H.H especializados, suelo fértil, clima óptimo y biotecnología. El espíritu de nuestra empresa desde la visión de sus socios apuesta a ser productora de alimentos en las próximas décadas.

Es muy interesante destacar también que nuestra empresa ha hecho un gran esfuerzo en los últimos años por diversificar las ventas a distintos destinos generando alianzas estratégicas y apuntando a relaciones de largo plazo como es el caso de Japón, Korea, Australia, España, Colombia, Chile y China, además de exportar a 60 países. Estas alianzas han generado una gran competitividad en las empresas de ambas puntas por el intercambio de información y tecnología haciendo que el negocio sea sustentable en el tiempo. En el mismo sentido queremos destacar también el importante trabajo realizado en el desarrollo y venta de productos con valor agregado, invirtiendo desde las siembras de semillas de alta calidad y variedades Premium High Oleic (omega 9) muy estables y saludables, hasta líneas de procesos de blanchado, tostado, salado, saborizado, envasado al vacío, etc. agregando así mayor valor a nuestra producción.



GRUPO INSA P. Industrial 34257 - 5809 Córdoba , Argentina.
INTERNATIONAL TRADING: Tel. +54 358 493 0875 / sales@insamani.com.ar
VENTAS ARGENTINA: Cel. 0358 548 1637 / info@insamani.com.ar

Actualmente la empresa está emprendiendo los siguientes proyectos:

PROYECTO ASOCIATIVO CON BECKER UNDERWOOD (BASF ARGENTINA SA)

Con esta empresa de primer nivel en cuanto a inoculantes para semillas se firmo a finales del año 2012 un convenio asociativo para la producción y venta de semillas con tratamiento especial de coating. El proyecto abarca la instalación de una nave con todo el equipamiento para el tratamiento de semillas previas a su siembra, accediendo de esta manera a la más alta tecnología existente hoy en el mercado dando un paso adelante en innovación y tecnología, logrando una siembra altamente efectiva.

PROYECTO DE AUTOMATIZACIÓN DE ENVASADO

El objetivo de este proceso es hacer más eficiente el proceso de pesado y envasado de la mercadería evitando desvíos en la producción y peso como así también la toma automática de una muestra positiva de lote logrando un seguimiento exhaustivo de la calidad de cada uno de los envases llenados en producción. Con esta automatización de proceso no solo logramos lo antes descripto sino también una importante reducción en los costos de producción.

PROYECTO DE ALMACENAMIENTO PRODUCTO TERMINADO (RUCKS)

La construcción del depósito de almacenamiento en frio nos da la posibilidad de unificar dentro del predio el 100% de la producción terminada de Indelma. Este depósito no estará concluido hasta tanto se instale el sistema de almacenaje de rack. Este es óptimo para productos en tarimas de cualquier peso y tamaño, proporcionando acceso individual a cada tarima y dando la posibilidad de retirarlas sin necesidad de mover las tarimas restantes. Así tenemos que podemos almacenar tantos productos como tarimas se tengan.

La principal ventaja de esto radica en que actualmente se puede almacenar tan solo un bolsón big bag encima de otro (dos bolsones horizontales), con el sistema mencionado se podrán almacenar hasta tres bolsones uno encima del otro sin contacto entre ellos.

Esto nos permite, a la vez de mejorar la calidad de almacenamiento ya que los envases no están en contacto evitando dañar el contenido de los mismos, se incrementa la capacidad de almacenamiento en un 33% respecto a la capacidad actualmente aprovechada en el depósito construido.



GRUPO INSA P. Industrial 34257 - 5809 Córdoba , Argentina.
INTERNATIONAL TRADING: Tel. +54 358 493 0875 / sales@insamani.com.ar
VENTAS ARGENTINA: Cel. 0358 548 1637 / info@insamani.com.ar

Para terminar creemos oportuno remarcar que El Grupo cerró la campaña 2011/2012 en un precio promedio de USD 1.900,00 la TN de maní grano y actualmente está comercializando la campaña 2012/13 en un promedio de u\$D 1.650,00.

La producción total del país va a ser más baja de lo esperado y los stock en el mundo siguen siendo exiguos hecho altamente comprobado en la reciente gira comercial que la empresa ha emprendido por China, India y Japón, participando en sendas ferias de alimentos como son Gulfood 2013 y Foodex Japan 2013.

Estamos seguros del camino elegido, creemos que vamos a seguir creciendo a paso lento pero seguro, que están dadas las posibilidades de mercado y el contexto mundial para seguir desarrollando con éxito nuestros proyectos.



GRUPO INSA P. Industrial 34257 - 5809 Córdoba , Argentina.
INTERNATIONAL TRADING: Tel. +54 358 493 0875 / sales@insamani.com.ar
VENTAS ARGENTINA: Cel. 0358 548 1637 / info@insamani.com.ar